

UNIVERSIDAD AUTÓNOMA DEL ESTADO DE MÉXICO
LICENCIATURA EN NEGOCIOS INTERNACIONALES



PROGRAMA DE ESTUDIOS

IMPORTACIONES Y EXPORTACIONES

Elaboró	M. Desarrollo Educativo Judith González Cervantes	Unidad Académica Profesional Cuautitlán Izcalli
	Dra. DA y DCE María de Jesús Téllez Barrera	Unidad Académica Profesional Cuautitlán Izcalli
	MAO Gloria Pilloni Flores	Unidad Académica Profesional Cuautitlán Izcalli
Asesoró:	M. en T.D.E. Fermin Alan Vences Rufino	Dirección de Estudios Profesionales

**Fecha de
aprobación:**

27 de octubre de 2025

Consejo Asesor de la Administración Central



Índice

	Pág.
I. Datos de identificación.	3
II. Presentación del programa de estudios.	4
III. Ubicación de la unidad de aprendizaje en el mapa curricular.	5
IV. Objetivos de la formación profesional.	7
V. Objetivos de la unidad de aprendizaje.	8
VI. Contenidos de la unidad de aprendizaje y su organización.	9
VII. Acervo bibliográfico.	12





I. Datos de identificación.

Espacio académico donde se imparte	Unidad Académica Profesional Cuautitlán Izcalli				
Estudios profesionales	Licenciatura en Negocios Internacionales, 2024				
Unidad de aprendizaje	Importaciones y exportaciones				
Carga académica	1 Horas teóricas	3 Horas prácticas	4 Total de horas	5 Créditos	
Carácter	Optativa	Tipo	Taller	Periodo escolar	Sexto
Área curricular	Administración y Logística		Núcleo de formación	Integral	
Seriación	Ninguna UA Antecedente		Ninguna UA Consecuente		



II. Presentación del programa de estudios.

El presente programa de estudios ha sido diseñado meticulosamente para proporcionar una formación integral y rigurosa en el ámbito del comercio exterior. A lo largo del plan de estudios, los participantes adquirirán los conocimientos y las competencias esenciales para gestionar eficientemente los procesos de importación y exportación, abordando las complejidades inherentes a la cadena de suministro global.

El enfoque académico del programa se centra en el análisis de los marcos legales, fiscales y aduaneros que regulan el intercambio de mercancías a nivel internacional. Se profundiza en las mejores prácticas logísticas, la gestión de riesgos y la aplicación de tecnologías de vanguardia para optimizar las operaciones de comercio exterior. Además, se fomenta el desarrollo de habilidades estratégicas y analíticas que permitan a los profesionales anticipar tendencias de mercado, tomar decisiones informadas y capitalizar las oportunidades en un entorno global dinámico y competitivo.

Al concluir este programa, los egresados estarán plenamente capacitados para desempeñarse como líderes en organizaciones que operan a nivel internacional, contribuyendo de manera significativa a la expansión y la competitividad de las mismas en el mercado global.



III. Ubicación de la unidad de aprendizaje en el mapa curricular

LICENCIATURA EN NEGOCIOS INTERNACIONALES, 2024

	PERIODO 1	PERIODO 2	PERIODO 3	PERIODO 4	PERIODO 5	PERIODO 6	PERIODO 7	PERIODO 8	PERIODO 9		
O	Microeconomía	Economía industrial	Macroeconomía	Economía internacional	Acuerdos y tratados internacionales	Normas internacionales de calidad	Comercio exterior e inversiones	Instituciones y mercados financieros regionales	Práctica profesional *		
	4	4	4	4	4	1	4	4			
	2	2	2	2	0	3	2	2			
	6	6	6	6	4	4	6	6			
	10	10	10	10	8	5	10	10			
	B	Contabilidad financiera	Matemáticas financieras	Sistema financiero global	Finanzas internacionales	Proyectos de inversión	Evaluación de riesgo financiero	Integrativa profesional *		Estrategias de negociación internacional	
		3	3	3	3	2	3	—		1	
		1	1	1	1	4	1	**		3	
	L	4	4	4	4	6	4	**		4	
		7	7	7	7	8	7	8		5	
I		Cálculo diferencial e integral	Álgebra lineal	Probabilidad y estadística	Métodos estadísticos para el pronóstico	Métodos cuantitativos para la toma de decisiones	Software de sistemas estadísticos y administrativos	Negocios digitales	Geografía económica		
	4	4	4	2	2	3	3	1			
	2	2	2	4	4	4	1	3			
G	6	6	6	6	6	6	4	4			
	10	10	10	8	8	8	7	5			
	A	Administración y cultura organizacional	Emprendimiento y franquicias	Negocios internacionales	Mercadotecnia internacional	Gestión logística	Logística internacional	Ética de la persona y la comunidad	Investigación y proyectos de negocios		
3		1	4	1	1	1	0	2			
1		3	2	3	3	3	4	2			
T	4	4	6	4	4	4	4	4			
	7	5	10	5	5	5	4	6			
	O	Derecho internacional	Legislación del comercio exterior I	Legislación del comercio exterior II	Formas de pago y financiamiento internacional	Propiedad intelectual e industrial	Contratos y arbitraje internacional	Chino mandarín I	Chino mandarín II		
4		3	3	3	3	3					
2		1	1	1	1	1					
R	6	4	4	4	4	4	4	4			
	10	7	7	7	7	7	4	4			
	I	Cultura de paz, igualdad de género e inclusión	Inglés 5	Inglés 6	Inglés 7	Inglés 8	Chino mandarín I	Chino mandarín II			
0		2	2	2	2						
3		2	2	2	2						
A	3	4	4	4	4	2	2				
	3	6	6	6	6	4	4				
	3	6	6	6	6	6	6				
S	Ética de la confianza como responsabilidad	0	Dirección estratégica	3	Optativa 1	Optativa 2	Optativa 4				
		4		1				1	1		
		4		4				4	4		
O	4	4	4	7	5	5	5				
								1	3	3	3
								4	4	4	4
P	Optativa 1	Optativa 2	Optativa 4	Optativa 3	Optativa 5	Optativa 1	Optativa 2				
								1	1	1	1
								3	3	3	3
T	4	4	4	5	5	5	5				
								1	3	3	3
								4	4	4	4
O	Optativa 1	Optativa 2	Optativa 4	Optativa 3	Optativa 5	Optativa 1	Optativa 2				
								1	1	1	1
								3	3	3	3
T	4	4	4	5	5	5	5				
								1	3	3	3
								4	4	4	4
O	Optativa 1	Optativa 2	Optativa 4	Optativa 3	Optativa 5	Optativa 1	Optativa 2				
								1	1	1	1
								3	3	3	3
T	4	4	4	5	5	5	5				
								1	3	3	3
								4	4	4	4
O	Optativa 1	Optativa 2	Optativa 4	Optativa 3	Optativa 5	Optativa 1	Optativa 2				
								1	1	1	1
								3	3	3	3
T	4	4	4	5	5	5	5				
								1	3	3	3
								4	4	4	4
O	Optativa 1	Optativa 2	Optativa 4	Optativa 3	Optativa 5	Optativa 1	Optativa 2				
								1	1	1	1
								3	3	3	3
T	4	4	4	5	5	5	5				
								1	3	3	3
								4	4	4	4
O	Optativa 1	Optativa 2	Optativa 4	Optativa 3	Optativa 5	Optativa 1	Optativa 2				
								1	1	1	1
								3	3	3	3
T	4	4	4	5	5	5	5				
								1	3	3	3
								4	4	4	4
O	Optativa 1	Optativa 2	Optativa 4	Optativa 3	Optativa 5	Optativa 1	Optativa 2				
								1	1	1	1
								3	3	3	3
T	4	4	4	5	5	5	5				
								1	3	3	3
								4	4	4	4
O	Optativa 1	Optativa 2	Optativa 4	Optativa 3	Optativa 5	Optativa 1	Optativa 2				
								1	1	1	1
								3	3	3	3
T	4	4	4	5	5	5	5				
								1	3	3	3
								4	4	4	4
O	Optativa 1	Optativa 2	Optativa 4	Optativa 3	Optativa 5	Optativa 1	Optativa 2				
								1	1	1	1
								3	3	3	3
T	4	4	4	5	5	5	5				
								1	3	3	3
								4	4	4	4
O	Optativa 1	Optativa 2	Optativa 4	Optativa 3	Optativa 5	Optativa 1	Optativa 2				
								1	1	1	1
								3	3	3	3
T	4	4	4	5	5	5	5				
								1	3	3	3
								4	4	4	4
O	Optativa 1	Optativa 2	Optativa 4	Optativa 3	Optativa 5	Optativa 1	Optativa 2				
								1	1	1	1
								3	3	3	3
T	4	4	4	5	5	5	5				
								1	3	3	3
								4	4	4	4
O	Optativa 1	Optativa 2	Optativa 4	Optativa 3	Optativa 5	Optativa 1	Optativa 2				
								1	1	1	1
								3	3	3	3
T	4	4	4	5	5	5	5				
								1	3	3	3
								4	4	4	4
O	Optativa 1	Optativa 2	Optativa 4	Optativa 3	Optativa 5	Optativa 1	Optativa 2				
								1	1	1	1
								3	3	3	3
T	4	4	4	5	5	5	5				
								1	3	3	3
								4	4	4	4
O	Optativa 1	Optativa 2	Optativa 4	Optativa 3	Optativa 5	Optativa 1	Optativa 2				
								1	1	1	1
								3	3	3	3
T	4	4	4	5	5	5	5				
								1	3	3	3
								4	4	4	4
O	Optativa 1	Optativa 2	Optativa 4	Optativa 3	Optativa 5	Optativa 1	Optativa 2				
								1	1	1	1
								3	3	3	3
T	4	4	4	5	5	5	5				
								1	3	3	3
								4	4	4	4
O	Optativa 1	Optativa 2	Optativa 4	Optativa 3	Optativa 5	Optativa 1	Optativa 2				
								1	1	1	1
								3	3	3	3
T	4	4	4	5	5	5	5				
								1	3	3	3
								4	4	4	4
O	Optativa 1	Optativa 2	Optativa 4	Optativa 3	Optativa 5	Optativa 1	Optativa 2				
								1	1	1	1
								3	3	3	3
T	4	4	4	5	5	5	5				
								1	3	3	3
								4	4	4	4
O	Optativa 1	Optativa 2	Optativa 4	Optativa 3	Optativa 5	Optativa 1	Optativa 2				
								1	1	1	1
								3	3	3	3
T	4	4	4	5	5	5	5				
								1	3	3	3
								4	4	4	4
O	Optativa 1	Optativa 2	Optativa 4	Optativa 3	Optativa 5	Optativa 1	Optativa 2				
								1	1	1	1
								3	3	3	3
T	4	4	4	5	5	5	5				
								1	3	3	3
								4	4	4	4
O	Optativa 1	Optativa 2	Optativa 4	Optativa 3	Optativa 5	Optativa 1	Optativa 2				
								1	1	1	1
								3	3	3	3
T	4	4	4	5	5	5	5				
								1	3	3	3
								4	4	4	4
O	Optativa 1	Optativa 2	Optativa 4	Optativa 3	Optativa 5	Optativa 1	Optativa 2				
								1	1	1	1
								3	3	3	3
T	4	4	4	5	5	5	5				
								1	3	3	3
								4	4	4	4
O	Optativa 1	Optativa 2	Optativa 4	Optativa 3	Optativa 5	Optativa 1	Optativa 2				
								1	1	1	1
								3	3	3	3
T	4	4	4	5	5	5	5				
								1	3	3	3
								4	4	4	4
O	Optativa 1	Optativa 2	Optativa 4	Optativa 3	Optativa 5	Optativa 1	Optativa 2				
								1	1	1	1
								3	3	3	3
T	4	4	4	5	5	5	5				
								1	3	3	3
								4	4	4	4
O	Optativa 1	Optativa 2	Optativa 4	Optativa 3	Optativa 5	Optativa 1	Optativa 2				
								1	1	1	1
								3	3	3	3
T	4	4	4	5	5	5	5				
								1	3	3	3
								4	4	4	4
O	Optativa 1	Optativa 2	Optativa 4	Optativa 3	Optativa 5	Optativa 1	Optativa 2				
								1	1	1	1
								3	3	3	3
T	4	4	4	5	5	5	5				
								1	3	3	3
								4	4	4	4
O	Optativa 1	Optativa 2	Optativa 4	Optativa 3	Optativa 5	Optativa 1	Optativa 2				
								1	1	1	1
								3	3	3	3
T	4	4	4	5	5	5	5				
								1	3	3	3
								4	4	4	4
O	Optativa 1	Optativa 2	Optativa 4	Optativa 3	Optativa 5	Optativa 1	Optativa 2				
								1	1	1	1
								3	3	3	3
T	4	4	4	5	5	5	5				
								1	3	3	3
								4	4	4	4
O	Optativa 1	Optativa 2	Optativa 4	Optativa 3	Optativa 5	Optativa 1	Optativa 2				
								1	1	1	1
								3	3	3	3



DISTRIBUCIÓN DE LAS UNIDADES DE APRENDIZAJE OPTATIVAS

PERIODO 1	PERIODO 2	PERIODO 3	PERIODO 4	PERIODO 5	PERIODO 6	PERIODO 7	PERIODO 8	PERIODO 9																								
					<table border="1"> <tr><td>Importaciones y exportaciones</td><td>1</td></tr> <tr><td></td><td>3</td></tr> <tr><td></td><td>4</td></tr> <tr><td></td><td>5</td></tr> </table>	Importaciones y exportaciones	1		3		4		5	<table border="1"> <tr><td>Crédito y cobranza internacional</td><td>1</td></tr> <tr><td></td><td>3</td></tr> <tr><td></td><td>4</td></tr> <tr><td></td><td>5</td></tr> </table>	Crédito y cobranza internacional	1		3		4		5	<table border="1"> <tr><td>Chino mandarín técnico para negocios</td><td>1</td></tr> <tr><td></td><td>3</td></tr> <tr><td></td><td>4</td></tr> <tr><td></td><td>5</td></tr> </table>	Chino mandarín técnico para negocios	1		3		4		5	
Importaciones y exportaciones	1																															
	3																															
	4																															
	5																															
Crédito y cobranza internacional	1																															
	3																															
	4																															
	5																															
Chino mandarín técnico para negocios	1																															
	3																															
	4																															
	5																															
					<table border="1"> <tr><td>Desarrollo sostenible en los negocios</td><td>1</td></tr> <tr><td></td><td>3</td></tr> <tr><td></td><td>4</td></tr> <tr><td></td><td>5</td></tr> </table>	Desarrollo sostenible en los negocios	1		3		4		5	<table border="1"> <tr><td>Foreign exchange I</td><td>1</td></tr> <tr><td></td><td>3</td></tr> <tr><td></td><td>4</td></tr> <tr><td></td><td>5</td></tr> </table>	Foreign exchange I	1		3		4		5	<table border="1"> <tr><td>E-commerce logistics I</td><td>1</td></tr> <tr><td></td><td>3</td></tr> <tr><td></td><td>4</td></tr> <tr><td></td><td>5</td></tr> </table>	E-commerce logistics I	1		3		4		5	
Desarrollo sostenible en los negocios	1																															
	3																															
	4																															
	5																															
Foreign exchange I	1																															
	3																															
	4																															
	5																															
E-commerce logistics I	1																															
	3																															
	4																															
	5																															
					<table border="1"> <tr><td>Presupuestos y costos</td><td>1</td></tr> <tr><td></td><td>3</td></tr> <tr><td></td><td>4</td></tr> <tr><td></td><td>5</td></tr> </table>	Presupuestos y costos	1		3		4		5	<table border="1"> <tr><td>Tecnologías e inteligencia en los negocios</td><td>1</td></tr> <tr><td></td><td>3</td></tr> <tr><td></td><td>4</td></tr> <tr><td></td><td>5</td></tr> </table>	Tecnologías e inteligencia en los negocios	1		3		4		5	<table border="1"> <tr><td>Gestión portuaria</td><td>1</td></tr> <tr><td></td><td>3</td></tr> <tr><td></td><td>4</td></tr> <tr><td></td><td>5</td></tr> </table>	Gestión portuaria	1		3		4		5	
Presupuestos y costos	1																															
	3																															
	4																															
	5																															
Tecnologías e inteligencia en los negocios	1																															
	3																															
	4																															
	5																															
Gestión portuaria	1																															
	3																															
	4																															
	5																															

SIMBOLOGÍA

Unidad de aprendizaje (UA)	HT: Horas Teóricas
	HP: Horas Prácticas
	TH: Total de Horas
	CR: Créditos

→ 7 líneas de seriación.
Créditos mínimos 22 y máximos 50 por periodo escolar.
* Actividad académica.
** Las horas de la actividad académica.
† UA optativa que debe impartirse, cursarse y acreditarse en el idioma inglés.

PARÁMETROS DEL PLAN DE ESTUDIOS

Núcleo básico:	45
cursar y acreditar	32
16 UUAA obligatorias	77
	122

Total del núcleo básico: acreditar 16 UUAA para cubrir 122 de créditos

Núcleo sustantivo:	52
cursar y acreditar	44
21 UUAA obligatorias	96
	148

Total del núcleo sustantivo: acreditar 21 UUAA para cubrir 148 de créditos

Núcleo integral:	19
cursar y acreditar 9 UUAA + 2* obligatorias	25+**
	44+**
	101

Total del núcleo integral: acreditar 14 UUAA + 2* para cubrir 126 de créditos

Núcleo integral:	5
cursar y acreditar 5 UUAA optativas	15
	20
	25

TOTAL DEL PLAN DE ESTUDIOS	
UUAA obligatorias	46 + 2 Actividades académicas
UUAA optativas	5
UUAA a acreditar	51 + 2 Actividades académicas
Créditos	396





IV. Objetivos de la formación profesional.

Objetivos del programa educativo:

Analizar los factores que determinan el contexto de desarrollo de los negocios internacionales mediante la búsqueda y tratamiento de información económica, financiera, política, social y de otro tipo con la finalidad de identificar los mercados de oportunidad para invertir.

Analizar las variables macroeconómicas mediante el conocimiento de precios, crecimiento económico y empleo para aprovechar oportunidades de negocios.

Proponer la mejor alternativa de financiamiento empresarial mediante el conocimiento, análisis y ejecución de los distintos activos financieros presentes en el mercado bursátil mexicano para potenciar el desarrollo y desempeño de las empresas en México.

Diseñar estrategias de negociación internacional a través de la economía, la administración y las finanzas para lograr acuerdos que procuren el crecimiento económico de las organizaciones.

Desarrollar proyectos de negociación internacional socialmente sustentables a través de variables tecnológicas, políticas y sociales propias del entorno para el beneficio de las organizaciones.

Desarrollar planes de comercialización mediante el establecimiento de estrategias basadas en aspectos normativos aduaneros, logísticos y financieros para la toma de decisiones en la organización.

Evaluar las actividades logísticas y de flujos de materiales mediante los procedimientos y trámites necesarios para llevar a cabo las transacciones comerciales internacionales.

Interpretar la realidad internacional a través de métodos matemáticos y técnicas estadísticas para guiar los procesos empresariales.

Resolver los principales problemas que enfrenta la gestión internacional de las organizaciones mediante estrategias corporativas, competitivas y funcionales para la inserción internacional de las mismas.

Desarrollar habilidades de comunicación mediante el conocimiento del idioma inglés y chino mandarín para la negociación con otros países y organizaciones.

Objetivos del núcleo de formación:

Proveerá al alumno de escenarios educativos para la integración, aplicación y desarrollo de los conocimientos, habilidades y actitudes que le permitan el desempeño de funciones, tareas y resultados ligados a las dimensiones y ámbitos de intervención profesional o campos emergentes de la misma.



Objetivos del área curricular o disciplinaria:

Dirigir los recursos humanos, materiales, financieros de la organización mediante el conocimiento de técnicas y herramientas administrativas, liderazgo, motivación y la planificación adecuada previendo el futuro de la organización para lograr la eficacia y eficiencia de los recursos, generar un valor agregado social y disminuir la incertidumbre de la entidad.

Evaluar los procesos y actividades relacionados con el movimiento de bienes, servicios e información a través de un flujo logístico, aspectos aduaneros, legales o de transporte y almacenamiento, entre otros, con el fin de planificar, organizar y controlar las actividades logísticas necesarias en un intercambio efectivo de bienes y servicios a escala internacional.

V. Objetivos de la unidad de aprendizaje.

Desarrollar un proyecto de importación y exportación mediante el análisis de los factores de las economías abiertas que impactan en la balanza comercial y de servicios para la diversificación tanto de los destinos comerciales como de los productos y servicios que aumente la competitividad empresarial y nacional.



VI. Contenidos de la unidad de aprendizaje, y su organización.

Unidad temática 1. Obligaciones fiscales y aduaneras para el despacho de mercancías

Objetivo: Analizar los requerimientos fiscales y los criterios normativos-legales aplicables al despacho aduanero a través de la determinación de la tarifa arancelaria y la valoración aduanera conforme a la legislación mexicana para el uso adecuado de la valoración en apoyo del manejo técnico de los conceptos incrementables y decrementables, de acuerdo con los INCOTERMS, garantizando así el cumplimiento de las obligaciones fiscales en materia de comercio exterior.

Temas:

1.1 Trámites previos al despacho de mercancías ante SHCP – SAT

- 1.1.1. Requisitos y documentos obligatorios para realizar el despacho aduanero
 - 1.1.1.1 Padrón de; importadores, importadores de sectores específicos y exportadores sectoriales.
 - 1.1.1.2. Encargo conferido
 - 1.1.1.3 Manifestación de Valor

1.2. Reglas generales y complementarias tarifa arancelaria

1.3 Uso y aplicación de los métodos de valoración

1.4 Determinación de Valor Aduana

- 1.4.1. Valor de factura
- 1.4.2. Precio pagado
- 1.4.3. Incrementables
 - 1.4.3.1 Incrementables de acuerdo con los INCOTERMS
- 1.4.4. Decrementables
 - 1.4.4.1 Decrementables de acuerdo con los INCOTERMS





Unidad temática 2. Permisos especiales

Objetivo: Evaluar estratégicamente los tipos de permisos especiales, precios estimados y certificados de origen en operaciones de comercio exterior, analizando críticamente su marco legal, requisitos operativos y criterios de aplicación, para diseñar e implementar soluciones comerciales que optimicen los beneficios arancelarios, minimicen riesgos operativos y aseguren el cumplimiento de las regulaciones internacionales de origen y comercio preferencial.

Temas:

2.1 Precios estimados

- 3.1.1. El marco legal que valida la aplicación de los precios estimados
- 3.1.2. Cuenta de Garantía Aduanera

2.2 Avisos y permisos automáticos

2.3. Certificados de origen preferenciales y No preferenciales

- 2.3.1. Certificados de origen
 - 2.3.1.1. Reglas o Criterios de origen usados en los Certificados de Origen
- 2.3.2. Certificados de origen NO preferenciales

2.3.2.1 Identificar las condiciones que establece el requerimiento de certificado de origen no preferencial en el marco del comercio internacional

Unidad temática 3. Despacho aduanero

Objetivo: Desarrollar un proyecto que integre la documentación, los procesos y la formalidad del despacho aduanero requeridos en las operaciones de importación, exportación y tránsito de mercancías para identificar riesgos y proponer estrategias en la operativa en el comercio exterior.

Temas:

3.1 Requisitos y obligaciones fiscales del importador o exportador

3.2 Conformación de expediente requeridos por el sistema electrónico aduanero

3.2.1 Identificar los documentos necesarios para cada uno de los regímenes aduaneros

3.3. La aplicación del proceso aduanero para; importación, exportación y tránsito de las mercancías en territorio nacional

- 3.3.1. Desarrollo del proceso aduanal
- 3.3.2. Lectura y realización de pedimento de importación, exportación y tránsito.

3.4. Datos y acciones susceptibles de sanción durante el despacho aduanero





Unidad temática 4. Infracciones y sanciones en materia de comercio exterior

Objetivo: Analizar las infracciones y sanciones en materia aduanera en México, identificando sus fundamentos legales, clasificación y consecuencias operativas, así como los instrumentos de defensa disponibles para los contribuyentes y operadores de comercio exterior, con el fin de comprender su aplicación, alcance y mecanismos de resolución dentro del marco jurídico vigente.

Temas:

- 4.1. Infracciones leves y sus sanciones
- 4.2. Infracciones graves y sus sanciones
- 4.3 Delitos aduaneros y sus sanciones
- 4.4. Procedimientos en materia aduanera
 - 4.4.1 Identificación y análisis de los actos administrativos y documentos oficiales que formalizan el inicio del procedimiento aduanero, conforme a la legislación vigente en materia de comercio exterior.
 - 4.4.2. Recursos contra actos de autoridad en materia aduanera
 - 4.4.2.1. Requisito y plazos para el uso de un recurso de revocación
 - 4.4.2.2. Juicio de Nulidad ante el Tribunal Federal de Justicia Administrativa



VII. Acervo bibliográfico.

Básico:

- Código Fiscal de la Federación. (2024). *Diario Oficial de la Federación*. Secretaría de Hacienda y Crédito Público. <http://www.dof.gob.mx>
- Cruz Miramontes, R. (2024). *Derecho aduanero mexicano* (8ª ed.). Porrúa.
- Witker, J. (2023). *Derecho del comercio exterior* (15ª ed.). Universidad Nacional Autónoma de México, Instituto de Investigaciones Jurídicas.
- Cruz Miramontes, R. (2024). *Derecho aduanero mexicano: Valoración y método*. (8ªed.). Porrúa.
- Soberanes Díez, J. M. (2023). *Práctica del comercio exterior de México: Valoración y base gravable* (12ª ed.). SICCO.
- Cruz Miramontes, R. (2024). *Derecho aduanero mexicano: Infracciones administrativas* (8ª ed.). Porrúa.

Complementario:

- Portal del SAT. (2024). *Servicio de Administración Tri Flores Zavala, E. (2024). Valoración aduanera en México: Principios y aplicación práctica* (4ª ed.). Porrúa. butaria. <https://www.sat.gob.mx>
- VUCEM. (2024). *Ventanilla Única de Comercio Exterior Mexicana*. <https://www.ventanillaunica.gob.mx>
- Sistema Integral de Información de Comercio Exterior. (2024). *SIICEX*. <https://www.siicex.gob.mx>
- Ley Aduanera. (2024). Artículos 176-183. *Diario Oficial de la Federación*. Secretaría de Hacienda y Crédito Público. <http://www.dof.gob.mx>
- Servicio de Administración Tributaria. (2024). *Criterios de aplicación de sanciones por infracciones leves*. SAT. <https://www.sat.gob.mx/consulta/infracciones-leves>